

## PAPIK Group firma un acuerdo estratégico con la familia Ponsa

PAPIK Group firma un acuerdo estratégico con la familia Ponsa para gestionar proyectos inmobiliarios por valor de 2M€ anuales en Barcelona, Maresme y Garraf.

PAPIK Group ha formalizado un acuerdo estratégico con la familia Ponsa para convertirse en su promotora inmobiliaria de referencia en Cataluña. El acuerdo prevé una inversión anual de **2 millones de euros** destinada al desarrollo de proyectos residenciales de alto valor y elevada eficiencia energética. PAPIK Group asumirá la gestión integral de todas las actuaciones, abarcando desde la identificación del activo y la definición del producto hasta la ejecución constructiva y la comercialización final.

Los proyectos vinculados a esta colaboración se desarrollarán en áreas estratégicas como **Barcelona, el Maresme y el Garraf**, territorios donde la demanda de vivienda de lujo y hogares energéticamente eficientes mantiene una evolución sostenida. Las promociones que nazcan de este marco de cooperación se diseñarán bajo criterios de sostenibilidad avanzada, arquitectura bioclimática y tecnologías orientadas a optimizar el rendimiento energético y mejorar el confort de los usuarios.

### Una palanca adicional de crecimiento

Este acuerdo se incorpora como una palanca adicional de crecimiento para PAPIK Group y se suma a la actividad que la compañía ya genera de manera orgánica. Actualmente, el grupo mantiene proyectos en fase de construcción con un valor acumulado de **10 millones de euros** y una cartera de promoción que asciende a **3,3 millones de euros**, cifras que reflejan un desarrollo empresarial sostenido y una presencia consolidada en el sector inmobiliario catalán. La colaboración con la familia Ponsa no sustituye ni redefine esta dinámica, sino que la refuerza, ampliando la capacidad del grupo para abordar operaciones de mayor escala y consolidando su estrategia de expansión territorial.

La colaboración con la familia Ponsa no sustituye ni redefine la dinámica actual de PAPIK Group, sino que la refuerza, ampliando la capacidad del grupo para abordar operaciones de mayor escala.

## La división de patrimonios

Este proyecto se enmarca, además, dentro de la división de patrimonios de PAPIK Group, una línea de actividad orientada a establecer alianzas con inversores que buscan un socio estratégico y de confianza para el desarrollo conjunto de operaciones inmobiliarias. Bajo este modelo, la compañía estructura proyectos en los que se comparte tanto la inversión como el riesgo, ya sea mediante la aportación de suelo por parte del inversor o a través de la inyección de capital necesaria para la ejecución de las promociones, garantizando una gestión profesional, alineada y orientada a la creación de valor a largo plazo.

## Confianza y visión estratégica

PAPIK Group subraya que este acuerdo representa un avance significativo en su hoja de ruta y evidencia la confianza que distintos actores del ámbito empresarial depositan en su modelo de construcción sostenible y su capacidad técnica. La relación de confianza generada en entornos empresariales profesionales ha permitido establecer una colaboración orientada al largo plazo y fundamentada en criterios de rigor, visión estratégica y alineamiento en objetivos.

Este acuerdo evidencia la confianza que distintos actores del ámbito empresarial depositan en el modelo de construcción sostenible de PAPIK Group y su capacidad técnica.

## Compromiso con el futuro

Con esta alianza, PAPIK Group reafirma su posición como referente en construcción y promoción de viviendas de alta eficiencia energética, fortaleciendo un modelo que combina excelencia técnica, innovación y un compromiso firme con un desarrollo inmobiliario responsable y orientado al futuro.

### Contacto de prensa:

PAPIK Group

Carrer de la Sort, 34 | 08172 Sant Cugat del Vallès

[info@papak.cat](mailto:info@papak.cat) | [T 935 906 074](tel:935906074)