

PAPIK Group firma un acord estratègic amb la família Ponsa

PAPIK Group signa un acord estratègic amb la família Ponsa per gestionar projectes immobiliaris per valor de 2M€ anuals a Barcelona, Maresme i Garraf.

PAPIK Group ha formalitzat un acord estratègic amb la família Ponsa per convertir-se en la seva promotora immobiliària de referència a Catalunya. L'acord preveu una inversió anual de **2 milions d'euros** destinada al desenvolupament de projectes residencials d'alt valor i elevada eficiència energètica. PAPIK Group assumirà la gestió integral de totes les actuacions, abastant des de la identificació de l'actiu i la definició del producte fins a l'execució constructiva i la comercialització final.

Els projectes vinculats a aquesta col·laboració es desenvoluparan en àrees estratègiques com **Barcelona, el Maresme i el Garraf**, territoris on la demanda per habitatge de luxe i llars energèticament eficients manté una evolució sostinguda. Les promocions que neixin d'aquest marc de cooperació es dissenyaran sota criteris de sostenibilitat avançada, arquitectura bioclimàtica i tecnologies orientades a optimitzar el rendiment energètic i millorar el confort dels usuaris.

Una palanca addicional de creixement

Aquest acord s'incorpora com una palanca addicional de creixement per a PAPIK Group i se suma a l'activitat que la companyia ja genera de manera orgànica. Actualment, el grup manté projectes en fase de construcció amb un valor acumulat de **10 milions d'euros** i una cartera de promoció que ascendeix a **3,3 milions d'euros**, xifres que reflecteixen un desenvolupament empresarial sostingut i una presència consolidada en el sector immobiliari català. La col·laboració amb la família Ponsa no substitueix ni redefineix aquesta dinàmica, sinó que la reforça, ampliant la capacitat del grup per abordar operacions de major escala i consolidant la seva estratègia d'expansió territorial.

La col·laboració amb la família Ponsa no substitueix ni redefineix la dinàmica actual de PAPIK Group, sinó que la reforça, ampliant la capacitat del grup per abordar operacions de major escala.

La divisió de patrimonis

Aquest projecte s'emmarca, a més, dins de la divisió de patrimonis de PAPIK Group, una línia d'activitat orientada a establir aliances amb inversors que busquen un soci estratègic i de confiança per al desenvolupament conjunt d'operacions immobiliàries. Sota aquest model, la companyia estructura projectes en els quals es comparteix tant la inversió com el risc, ja sigui mitjançant l'aportació de sòl per part de l'inversor o a través de la injecció de capital necessària per a l'execució de les promocions, garantint una gestió professional, alineada i orientada a la creació de valor a llarg termini.

Confiança i visió estratègica

PAPIK Group subratlla que aquest acord representa un avenç significatiu en el seu full de ruta i evidencia la confiança que diferents actors de l'àmbit empresarial dipositen en el seu model de construcció sostenible i la seva capacitat tècnica. La relació de confiança generada en entorns empresarials professionals ha permès establir una col·laboració orientada al llarg termini i fonamentada en criteris de rigor, visió estratègica i alineament en objectius.

Aquest acord evidencia la confiança que diferents actors de l'àmbit empresarial dipositen en el model de construcció sostenible de PAPIK Group i la seva capacitat tècnica.

Compromís amb el futur

Amb aquesta aliança, PAPIK Group reafirma la seva posició com a referent en construcció i promoció d'habitatges d'alta eficiència energètica, enfortint un model que combina excel·lència tècnica, innovació i un compromís ferm amb un desenvolupament immobiliari responsable i orientat al futur.

Contacte de premsa:

PAPIK Group

Carrer de la Sort, 34 | 08172 Sant Cugat del Vallès

info@papik.cat | [T 935 906 074](tel:935906074)